

40 TL üzeri alışverişe, 1 gün ücretsiz görüşme

Kuzey Kıbrıs Turkcell'in "mobil pazarlama kampanyası"na 1001 Çeşit Mağazaları da dahil oldu

Direktör Mehmet Özel: "30-35 TL alışveriş yapan 40'a tamamlıyor ki bu kampanyadan yararlanabilsin. Yeni yeni insanlar görmeye başladık mağazamızda. Şu ana kadar şifre dağıttığımız 8 bin müşterimiz var."



Kuzey Kıbrıs Turkcell'in "Mobil Pazarlama Kampanyası" çerçevesinde, 1001 Çeşit Mağazaları'ndan alışveriş yapan aboneler, bir gün ücretsiz görüşme avantajına sahip olacak.

1001 Çeşit Mağazaları'nın ülke genelindeki 8 şubesinde 40 TL üzeri alışveriş yapan aboneler, Kuzey Kıbrıs Turkcell yönüne bir tam gün boyunca ücretsiz görüşecek.

1001 Çeşit Direktörü Mehmet Özel, kaliteli ve kesintisiz iletişim özelliğiyle ülkenin en güçlü firması konumundaki Kuzey Kıbrıs Turkcell'le işbirliği yapmaktan dolayı son derece mutlu olduğunu belirterek, "Bu kampanya müşterilerimize kazandıracak, ekonomilerine katkı sağlayacaktır. Günün

sonunda herkes kazanacak, o nedenle son derece olumlu bir adım attığımızı düşünüyorum" dedi.

Aboneler nasıl katılacak?

Aboneler, alışverişleri esnasında kasiyerler tarafından kendilerine verilecek kartlarda yer alan şifreyi 2345'e göndererek, bir günlük ücretsiz görüşme şansına sahip olacak.

Aboneler, SMS'le bildirilecek zaman diliminde, gece saat 00:00'dan 23:59'a 24 saat boyunca ücretsiz görüşme yapabilecek.

Mehmet Özel: 8 bin şifre dağıttık

1001 Çeşit Direktörü Mehmet Özel, "Turkcell'in sadece görselleri bile mağazamızı şenlendirdi" derken, müşterilerin de ilk günden itibaren kampanyaya yoğun ilgi gösterdiğinin altını çizdi.

Mehmet Özel şöyle konuştu:

"30-35 TL alışveriş yapan 40'a tamamlıyor ki bu kampanyadan yararlanabilsin. Yeni yeni insanlar görmeye başladık mağazamızda. Bu kampanyayı duyan geliyor, bizden alışveriş yapmak istiyor. Özellikle market sektöründe insanlar zaten gidiyor ve bu alışverişi yapıyor, gitmişken de bizi tercih ediyor ki kârlı çıksın. Sonuçta 24 saat bedava konuşmak çok güzel bir avantaj. Özellikle öğrencilerin talebi çok yoğun oldu. Kendi aralarında gün boyu konuşabiliyorlar bu sayede. Müşterilerimizden olumlu yönde çok geri dönüşler alıyoruz. Yeni insanların gelmesi ve müşteri bir noktada daha fazla şey alıyor gibi hissediyor. Mutlu oluyorlar. 1 sene boyunca kampanyamız devam edecektir. Ne kadar fazla kurum birbiriyle işbirliği yaparsa okadar çok kazanç elde edilir. İşimizde Turkcell gücünü hissetmek hem bizim adımıza hem de müşterilerimiz adına çok güzel. Şuana kadar şifre dağıttığımız 8 bin müşterimiz var."